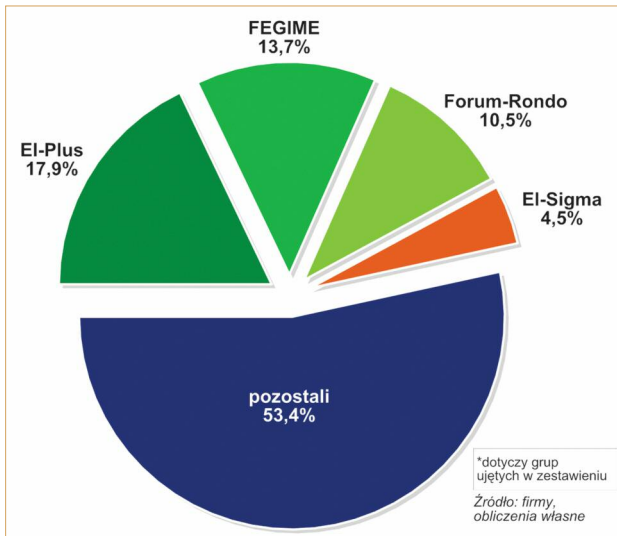


SZACUNKOWY UDZIAŁ GRUP W RYNKU
W 2017 ROKU



z kolei osiągnął sprzedaż na poziomie 211,2 mln zł, poprawiając rezultat sprzed roku o 24,2%.

Największą dynamikę obrotów po pierwszych sześciu miesiącach osiągnęły hurtownie Ins-El (41,3%) oraz Acel (39,3%). Z kolei jedynym dystrybutorem, który zakończył półroczną sprzedaż była Elektrogięda. Spadek w przypadku tej spółki był jednak niewielki i wyniósł tylko 2,1%.

Łączny obrót hurtowni z zestawienia wyniósł po dwóch kwartałach 1,82 mld zł i był wyższy rok do roku o blisko 300 mln zł. Jednocześnie sprze-

daż ta stanowiła blisko 53% przychodów, jakie udało się wypracować w całym roku 2017.

Obroty grup

Informacje na temat obrotów w pierwszym półroczu przekazały cztery grupy (w zestawieniu brak Inter Elektro, które podaje dane za pełne lata, a także Elektro Omegji). Ich łączna sprzedaż wyniosła po sześciu miesiącach 2,24 mld zł i była wyższa rok do roku o 15,4%. Najwyższe przychody wypracował EI-Plus, który odnotował najwyższą dynamikę. Grupa miała 859,2 mln zł obrotów, co w porównaniu



Cezary Kaczmarek
prezes Kaczmarek Electric

Rok 2018 to dla Kaczmarek Electric bardzo udany okres. Rośniemy zdecydowanie szybciej niż cały rynek. Po pierwszym półroczu nasze przychody zwiększyły się rok do roku o około 30%. Co istotne, tak wysoką dynamikę udało nam się utrzymać również po trzech kwartałach.

Dynamiczny wzrost sprzedaży to w dużej mierze efekt rozwoju sieci dystrybucji, która w ciągu ostatnich dwóch lat zwiększyła się z 65 do 104 oddziałów. W odpowiedzi na rozwój terytorialny przeprowadziliśmy także inwestycję w rozbudowę naszego magazynu centralnego i w usprawnienie procesów logistycznych. W maju zakończyliśmy budowę nowej hali magazynowej w Powodowie, dzięki czemu powierzchnia wewnętrzna obiektu zwiększyła się dwukrotnie do 12 tys. m². W razie potrzeby może ona zostać powiększona o kolejne dwa moduły po 6 tys. m² każdy. Mamy już pod to przygotowany teren.

Obecnie ze względu na to, że jesteśmy zdecydowanie większą organizacją niż jeszcze kilka lat temu, wprowadzamy zmiany strukturalne wewnątrz firmy. Pierwszym krokiem było zbudowanie zespołu, który weźmie na siebie ciężar i odpowiedzialność za ich przeprowadzenie. Stworzyliśmy odpowiednie obszary operacyjne i 12 października na firmowej naradzie zaprezentowaliśmy liderów odpowiedzialnych za obszary sprzedaży, zakupów, logistyki, finansów i rozwoju technologii. Ten zespół ma za zadanie wprowadzenie nowych projektów, które pozwolą nam stać się nie tylko najdynamiczniej rozwijającą się firmą na rynku, ale także świadcząca najlepszy serwis dla klientów.

onninen

hurtownia hydrauliczno-elektryczna

Partner dla dużych i małych instalatorów



www.onninen.pl

Twoja sieć oddziałów

onninen
express

☎ 801 666 463, 42 676 88 66

✉ handlowy@onninen.pl

Twoja hurtownia
w Internecie

onninen
onshop

✉ onnshop@onninen.pl

